

Das Labor Schmidt Nagel, Schweizer Marktführer im Bereich Homöopathie und Nummer eins im Verkauf von Polychrest-Produkten in Tuben und Dosen, feiert bald sein hundertjähriges Bestehen. Wir möchten die Kontinuität der Schweizer Homöopathie-Expertise, die Bewahrung handwerklicher Methoden und bewährten Know-hows seit nunmehr einem Jahrhundert fördern.“

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Aussendienstmitarbeiter(in) für die Deutschschweiz (H/F)

Als Aussendienstmitarbeiter unserer Gesellschaft, sind Sie für die Entwicklung und Verwaltung unseres Kundenportals und Drogerien auf dem Deutschschweizer Markt verantwortlich.

Als bevorzugter Gesprächspartner für medizinische Fachkräfte (Apotheken, Therapeuten usw.) spielen Sie eine Schlüsselrolle im Rahmen unserer Tätigkeit als Vertreter unserer homöopathischen Arzneimittel und saisonalen Produkten.

Ihre Mission:

- Sichern Sie ihre Prospektionen und kommerziellen Entwicklung für Ihren Sektor (Deutschschweiz).
- Binden und verwalten Sie Bestandskunden (Kunden A,B,C,D, Grosskunden) und Einkaufszentralen (CPM).
- Präsentieren und bewerben Sie die LSHN-Präparate und weisen Sie auf unsere Saisonreferenzen und Bestseller hin:

Die Hauptmittel, die Komplexe, Allerlibre, Thymuline, Influenzinum, Reisekits, unsere Vitrine usw.

- Sichern Sie die Bestellungen und die Zufriedenheit des Kunden.
- Analysieren Sie die kommerziellen Leistungen und integrieren Sie falls nötig, die erforderlichen Korrekturmaßnahmen.
- Teilnahme an professionellen Salons und Branchenveranstaltungen.
- Arbeiten Sie mit Marketing-, Logistik- und Vertriebssteams zusammen.
- Sichern Sie die Strategie des Category Managements Schmidt-Nagel.

Wir suchen:

- Ausbildung: Ausbildung als Drogist(in) oder Äquivalent auf dem Gebiet der Naturmedizin.
- Erfahrung: Eine erste Erfahrung im Verkauf oder in einer Kundenbeziehung ist ein Plus, aber nicht unverzichtbar.
- Sprachen: Fließend in Französisch und Deutsch (mündlich und schriftlich) – obligatorisch.
- Hervorragende Beziehungsqualität, Gespür für Kommunikation und gute Verhandlungsqualitäten.
- Mannschaftsgeist, Autonomie und Überzeugungsfähigkeiten.
- Eine gute Kenntnis der Homöopathie oder der natürlichen Gesundheit ist ein Plus.

Wir bieten:

- Ein vollständiges Bildungsprogramm, um ihre kommerziellen Kompetenzen zu entwickeln.
- Ein stimulierendes Arbeitsumfeld, die von einem jungen, dynamischen und engagierten Team angekurbelt wird.
- Entwicklungsperspektive mittelfristig.
- Ein attraktives Paket: feste + variable Vergütung, Vorteile (Firmenwagen, Erstattung von Berufskosten usw).

Möchten Sie sich bewerben? Senden Sie uns ihr komplettes Dossier an adrien.massotte@schmidt-nagel.com



Laboratoire homéopathique D.Schmidt-Nagel SA

Rue Pré-Bouvier 27
1242 Satigny
Suisse