Unsere Auftraggeberin ist ein junges, aufstrebendes Tochterunternehmen eines international tätigen Gesundheitsdienstleisters mit einem innovativen und dynamischen Produktportfolio für Apotheken und Drogerien. Zur Verstärkung des Aussendienstteams suchen wir eine dynamische und selbständige Verkaufspersönlichkeit als:

Verkaufsberater/in Apo/Dro 100%

Deutschschweiz

Ihre Aufgaben

- Betreuung der Apotheken/Drogerien in der Region Deutschschweiz
- Umsetzung der vereinbarten Trade-Marketing-Massnahmen mit Key Accounts beim Kunden
- Verantwortung für den Aufbau, die Entwicklung und Pflege einer erfolgreichen, persönlichen und langfristigen Kundenbeziehung zu Apotheken und Drogerien
- Fokussierung auf gemeinsam definierte Kunden und Umsetzung der Aktivitäten am Verkaufspunkt
- Umsatzsteigerung in Ihrem Verkaufsgebiet mit neuen, innovativen und bestehenden Marken im Bereich OTC und Parapharmazie sowie Verantwortung für die Verkaufsziele in Ihrem Verkaufsgebiet
- Erhöhung der Beratungskompetenz und Motivation des Verkaufspersonals
- Organisation und selbstständige Durchführung von Produktschulungen bei Bedarf beim Kunden
- Aktive Teilnahme an Verkaufs- und Marketingmeetings

Ihr Profil

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Pharma-Assistent:in oder Drogist:in, idealerweise mit einer Zusatzausbildung in Marketing und/oder Verkauf
- Sie konnten bereits einige Jahre Berufserfahrung im Umfeld von Apotheken oder Drogerien sammeln oder sind Neueinsteiger:in
- Sie denken und handeln unternehmerisch
- Sie verfügen über ein gutes Zeitmanagement, ein hohes Mass an Selbstorganisation und Zahlenflair
- Sie sind begeisterungsfähig und durchsetzungsstark
- Sie bringen gute IT-Kenntnisse in MS Office mit
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind zwingend

Ihr Wunsch

Sie suchen eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Handlungsspielraum in einem dynamisch wachsenden Unternehmen? Dieser Arbeitsplatz bietet Ihnen genau das. Attraktive und zeitgemässe Anstellungs- und Arbeitsbedingungen sowie ein sich kontinuierlich entwickelndes Umfeld warten auf Sie.

Ihre Kontaktaufnahme

Machen Sie den nächsten Schritt in Ihrer Karriere. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Herr Maurus Strässle gerne zur Verfügung. Sie erreichen ihn telefonisch unter 061 260 77 02 oder per E-Mail an maurus.straessle@moveandwin.ch. Weitere Informationen finden **Sie unter www.moveandwin.ch.**

move and win
Executive Search, Management Consulting