

## Verkaufsleiter Schweiz (w/m)

Bimbosan AG ist ein international tätiges Schweizer Traditionsunternehmen und steht für qualitativ hochstehende Säuglings- und Kleinkindernahrung. Für den nächsten Schritt suchen wir Sie, eine dynamische, gewinnende und zielorientierte Führungs- und Verkaufspersönlichkeit. In dieser neu geschaffenen Kaderposition sind Sie verantwortlich für die fachkompetente Leitung eines erfolgreichen jungen und dynamischen Teams.

### Ihre Aufgaben

- Verantwortlich für die personelle und fachliche Führung von 7 MitarbeiterInnen
- Budgetverantwortung
- Sicherstellung einer effizienten und kundenorientierten Organisation des Innen- und Aussendienst inkl. Förderung aller Verkaufsmitarbeitenden des AD und ID
- Definition der Verkaufsziele, -strategien und -aktivitäten
- Sicherstellung einer qualitativen und erstklassigen Kundenbetreuung
- Konzeptioneller Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Betreuung der wichtigsten Key Kunden im Apotheken und Drogeriemarkt
- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen auf Leistungsebene und Erfüllung der langfristigen Geschäftsziele

### Ihr Profil

- Führungs- und Verkaufserfahrung mit entsprechender Weiterbildung (Verkaufsleiter/in, Marketing, BWL, Dipl. Drogist/in HF) und entsprechenden Erfolgsnachweisen
- Positive und kommunikative Führungspersönlichkeit, welche die Mitarbeiter fördert und entwickelt
- Verkaufspersönlichkeit aus dem Apotheken/Drogerien Umfeld
- Lösungs-, kundenorientierte, belastbare und dynamische Persönlichkeit
- Verhandlungssicher in Deutsch und Französisch, Englischkenntnisse von Vorteil

Dank Ihrer Sozialkompetenz, Kommunikationsfähigkeit und Eigenmotivation gelingt es Ihnen, Ihre Arbeitskollegen mitzureissen und tragen so zum Gesamterfolg des Unternehmens bei.

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle und verantwortungsvolle Aufgabe in einem kleinen motivierten Team mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen, direkter Kommunikation sowie einer gehörigen Portion Unternehmertum.

Wenn Sie mehr über diese interessante Vakanz erfahren möchten, dann senden Sie uns per E-Mail Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Motivationsschreiben. Bei Fragen wenden Sie sich an Herrn Romano Kämpfen.

Romano Kämpfen Search & Consulting, Guggenbühlstrasse 28, 8953 Dietikon, Telefon +41 44 741 81 25, [contact@romanokaempfen.ch](mailto:contact@romanokaempfen.ch), [www.romanokaempfen.ch](http://www.romanokaempfen.ch)