



UNSERE KUNDEN SETZEN  
AUF UNSERE PRODUKTE –  
UND WIR AUF SIE!

Die führende Position von Merz in den Bereichen Ästhetik, Neurotoxine/Pharma, OTC und Consumer Care ist das Ergebnis unseres Innovationsgeistes - und des Engagements unserer Mitarbeiter. Ein hochattraktives Portfolio, eine starke Strategieausrichtung und Dynamik machen uns zu einem Unternehmen, das auf langfristiges Wachstum und Erfolg setzt. Sind Sie flexibel und offen unsere Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben? Dann starten Sie im erfolgreichen Umfeld der Merz Pharma (Schweiz) AG als

## Verkaufsprofi für den OTC Fachhandel (m/w) 100% Region ZH/BS

### DIESE AUFGABEN WARTEN AUF SIE

Als unser neuer Account Manager betreuen Sie Ihre Apotheken- und Drogerie-Kunden in den Regionen Zürich und Basel. Sie geben unseren anspruchsvollen Produkten Ihr Gesicht. Sie sind zuständig für die erfolgreiche Platzierung dieser Produkte im Fachhandel. Zu Ihren Kernaufgaben gehören unter anderem:

- Professionelle Pflege von Kundenbeziehungen mit Durchführung von Kundenbindungsmassnahmen
- Akquisition von neuen Kunden (Apotheken und Drogerien)
- Analyse des Verkaufsgebietes und Priorisierung der wichtigsten Kunden
- Verantwortung für das Erreichen der Umsatzziele
- Erhöhung der Beratungskompetenz und Motivation des Verkaufspersonals
- Organisation und Durchführung von Schulungen
- Sicherstellung einer optimalen Warenpräsentation
- Umsetzung der Aktionspläne und kundenspezifischen Massnahmen

### DAS ERWARTEN WIR VON IHNEN

Für diese anspruchsvolle Position in unserem dynamischen und innovativen Team suchen wir eine engagierte und begeisterungsfähige Persönlichkeit, die bereit ist, über sich hinaus zu wachsen und von Anfang an ein hohes Mass an Verantwortung zu übernehmen.

- Überzeugendes und abschlussstarkes Verkaufstalent mit hoher Begeisterungsfähigkeit
- Abgeschlossene Berufsausbildung, idealerweise als Drogist/in, Pharma-Assistent/in oder MPA
- Erste erfolgreiche Aussendienst-Erfahrung, vorzugsweise im Apotheken- und Drogerien-Fachhandel
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Proaktive und lösungsorientierte Persönlichkeit mit grosser Dienstleistungsbereitschaft
- Gutes Zeitmanagement, hohes Mass an Selbstorganisation und Zahlenflair
- Deutsche Muttersprache und Wohnort im Verkaufsgebiet
- Interesse an kontinuierlicher fachlicher Weiterentwicklung
- Gute MS-Office-Kenntnisse

Machen Sie den nächsten Schritt in Richtung Zukunft bei einem Top-Arbeitgeber, der Ihnen von Anfang an grosse Entscheidungsfreiräume bietet. Eine attraktive Vergütung, flexible Arbeitszeiten und vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten inklusive.

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an [personal@merz.ch](mailto:personal@merz.ch)  
Merz Pharma (Schweiz) AG, Frau Nadine Glockner, Hegenheimermattweg 57, 4123 Allschwil, Telefon +41 61 486 36 00